

Säljare Entreprenadmaskiner i Mälardalen och Uppsala län
Delvator AB



Delvator växer och utvecklas. Därför söker vi nu en säljare för entreprenadmaskiner i Mälardalen och Uppsala län.

Delvator är generalagent för Hitachis anläggningsmaskiner på den svenska marknaden. Delvator har en marknadsposition som nummer tre i Sverige, främst tack vare maskinernas höga kvalitet och vår kundorienterade organisation. Huvudkontoret ligger i Eslöv, med filial placerad i Härnösand. Därtill kommer 11 säljställen och 25 serviceverkstäder utspridda över hela landet, vilket gör att vi alltid är nära våra kunder och på så sätt kan erbjuda bästa möjliga service.

Målet för hela vår sälj- och serviceorganisation är att öka lönsamheten för våra kunder. Det kan vi göra med hjälp av ett världsledande maskinprogram kombinerat med vår effektiva och pålitliga kringorganisation.

Vi vill öka vår närvaro på marknaden. Som ett led i denna strävan, kommer säljorganisationen förstärkas med en motiverad entreprenadmaskinssäljare i Mälardalen och Uppsala län.

Är du den vi söker?

Dina arbetsuppgifter som entreprenadmaskinssäljare på Delvator

Som säljare på Delvator ansvarar du för att utveckla kundrelationer inom segmenten entreprenadmaskiner och hjullastare på ditt geografiska distrikt.

Du kommer att bilda ett team med en mycket erfaren entreprenadssäljare som har lång erfarenhet av hela säljprocessen, från att arrangera marknadsaktiviteter, boka och genomföra kundbesök, skriva offerter och anbud, förhandla och teckna avtal samt leveransgenomgång av såld produkt tillsammans med våra kunder.

Du har ett driv och kan arbeta i högt tempo. Du har förmåga att leda och styra ditt eget arbete, är en god affärsutvecklare och motiverad att bygga varaktiga kundrelationer. Vi tror att du professionellt varit involverad i att antingen sälja eller upphandla teknisk utrustning och förstår vikten av att träffa kunder i deras miljö.

Du är uthållig, van att vara del av utdragna försäljningsprocesser och är bra på nära samarbete med kunderna och din egen organisation. Till stöd har du, förutom din närmaste kollega, Delvators försäljningsorganisation, vår Product Manager och vår ledning.

Vi lägger stor vikt vid dina personliga egenskaper.

Kandidatprofil

- Du är målinriktad och har stark drivkraft att leverera resultat
- Du är initiativrik och arbetar lösningsorienterat
- Du är engagerad och självgående
- Du är strukturerad
- Du är lyhörd, prestigelös och ansvarstagande
- Du är professionell och samtidigt personlig
- Du förstår kraften i att tänka långsiktigt och har samtidigt förmåga att få saker att hända nu
- Du har intresse för de människor du möter, skapar snabbt en positiv kontakt samtidigt som du utvecklar relationer långsiktigt med rätt känsla för timing

Vi ser mycket fram emot att få höra ifrån dig och ta del av dina värderingar och vart är du på väg i din karriär. Vi kanske passar ihop?

Tillträde

Snarast

Placeringsort

Stockholm

I denna rekrytering samarbetar vi med Management Partners.

Vid frågor om tjänsten kontakta Eugene Agrest 070 - 3200789

Vänligen skicka din ansökan med personligt brev och CV till: rekrytering@mpmalmo.com