

Office Based Account Manager Finland Ikaros Cleantech

(Location Malmö)



ikaros[®]
för kommande generationer

Sökprofil avseende rekrytering av

**Office Based Account Manager (OFAM) / Administratör –
marknad Finland**

till

Ikaros® Cleantech AB

Introduktion

Miljöteknikföretaget Ikaros® Cleantech AB ingår i Franska Manutankoncernen, och är Skandinaviens ledande leverantör av produkter för Spillskydd, Rengöring och Smörjteknik. Med 7.000 kunder inom framförallt tillverkningsindustrin förbättrar Ikaros® miljösäkerheten över hela landet.

Som kund till Ikaros® skall man kunna förvänta sig den bästa service, oavsett om man handlar en kartong torkdukar då och då, eller beställer avancerade produkter till en hel koncern.

Det är stor skillnad på kommunalt spillskydd i strandnära miljöer, och industriellt spillskydd vid daglig drift. Ikaros® behärskar båda – och allt däremellan. Genom djupgående kunskap om våra produkter och dess användning kan Ikaros® minska både kostnader och miljöpåverkan. Våra säljare är sakkunniga inom sina produktområden. Sammantaget har vi Nordens mest omfattande kunskap om spillskydd - med heltidsanställda kemiingenjörer och expertis inom smörjmedel.

Ikaros® strävar hela tiden efter att behålla det lilla företagets flexibilitet, att kunna anpassa en skraddarsydd produkt för kundens specifika behov. I denna process skapas nya lösningar, metoder, standarder och kombinationer av alltihop för vitt skilda områden. På detta vis är Ikaros® inte bara en del av utvecklingen inom spillskyddsområdet - utan leder den.

Rollen som Office Based Account Manager – Marknad Finland

Ikaros® Cleantech AB vill öka sin närvaro på den finska marknaden och därigenom också sin försäljning. Därför söker man rollen som Office Based Account Manager med utgångspunkt från Oxie Malmö, för att bättre driva affärer till ökat resultat på den finska marknaden.

Försäljningsansvaret innebär att bearbeta nya kunder, motta och registrera nya beställningsorders, försäljning av Ikaros® produktsortiment till den finska marknaden via telefon och email. Du kommer ha eget kundansvar samt budgetansvar. Du rapporterar och skapar försäljningsrapporter till Ikaros® Customer Service Manager. Du bemannar även Ikaros telefonväxel och reception.

Kunskap, erfarenhet

- Minst 3 års säljbakgrund samt administration
- Erfaren inom CRM systemet Pyramid är en fördel samt tidigare erfarenhet inom övriga relevanta IT system.
- Förstå helheten i affärerna och företagets tjänsteutbud kopplat till kundbehovet
- Arbeta mot budget, följa upp utfall och ansvara för korrigerande åtgärder

Personliga egenskaper

- Driven
- Detaljorienterad
- Resultatorienterad med stark drivkraft till egen och andras utveckling
- Visar på stark passion och engagemang
- Starkt kundfokus, serviceminded
- Brinner för försäljning
- Motiverar och inspirerar andra till resultat
- Prestigelös
- Affärsmässig med professionellt agerande
- Strukturerad med god planeringsförmåga
- Naturlig kommunikationsförmåga i Internationell miljö
- Du vet att framgång bygger på hårt arbete, nyfikenhet, samt positiv inställning. Du är lätt att samarbeta med.

Utgångspunkt

Oxie, Malmö

Språk

finska, svenska och engelska

Tillträde

Snarast

Vid frågor om tjänsten kontakta Fredrik Carlsson 0730394050

Vid intresse skicka din ansökan till Fredrik.carlsson@mpmalmo.com

Urval och intervjuer sker löpande.