

VD PhoneLife (PL Sverige AB)



Vi söker en VD till PhoneLife (PL Sverige AB) med erfarenhet av utveckling och försäljning via e-handel.

En spännande utmaning för dig som brinner för online verksamhet och vill utveckla företaget till nästa nivå och etablera verksamheten i nya marknader.

Om Företaget

PhoneLife (PLSverige AB) är en av Sveriges största och bästa butiker online för alla med en mobiltelefon. PhoneLife har en ambition att alltid vara först med de senaste mobiltillbehören. Hos PhoneLife kan du köpa mobilskal, mobilfodral och mobiltillbehör till merparten av alla smartphones och telefoner som finns. Företaget har alltid ett stort utbud av skal och fodral i alla prisklasser - allt från billiga tillbehör till exklusiva fodral från kända varumärken. PhoneLife startade 2012 och omsatte under 2018 drygt 20 msek.

PhoneLife ingår i koncernen Absit Group AB. PhoneLife är certifierade av Rådet för E-handelscertifiering i Sverige.

Uppdraget som VD i PhoneLife

PhoneLife befinner sig i en expansiv fas och söker därför en VD med kapacitet att ta bolaget till nästa nivå då nuvarande VD och företagets grundare efter överlämning till ny VD går vidare för att utveckla andra verksamheter inom koncernen. PhoneLife är ett ägarlett e-handelsbolag och organisationen består för närvarande av VD/ägare och 3 medarbetare.

Utmaningen framåt ligger i att expandera verksamheten ytterligare i Sverige och också i Norden, att utveckla e-handelstjänsten, produktutbudet, lansera och växa med egna varumärken och göra Phonelife ännu mer känt. PhoneLife ska bli det naturliga valet på marknaden.

Du kommer att vara en nyckelperson i denna spännande tillväxtresa.

Vi söker dig som är professionell i din roll både externt och internt. Du har ett stort intresse och erfarenhet av onlineförsäljning samt är kund- och resultatintriktad. Du har lätt att skapa och vidareutveckla goda relationer, är affärs- och utvecklingsorienterad, engagerad och strukturerad.

Erfarenhets- och utbildningsnivå

Du har:

- En bakgrund inom e-handel och försäljning
- Erfarenhet av utveckling, försäljning och marknadsföring via online.
- Erfarenhet av produkt- affärsutveckling - förhandlingar och kontraktsskrivning med leverantörer
- Framgångsrikt arbetat med processer och teknisk utveckling för effektiv e-handelsverksamhet.
- Arbetat mot uppsatta mål och budget med tydlig förhandlingsvana.
- Erfarenhet inom budgetering och ekonomisk uppföljning.
- Erfarenhet från roll som VD och/eller ledare är meriterande.

Vad det gäller utbildningen så värderar vi den rätta personen betydligt högre än formell utbildning, men det är viktigt att du har ett genuint intresse för teknik och försäljning. Högskoleutbildning är meriterande.

Personliga egenskaper

- Du brinner för att utveckla affärer, processer och online verksamhet.
- Du är resultatorienterad, flexibel och kreativ
- Du har hög integritet
- Du är skicklig på att motivera dina medarbetare
- Du är nyfiken och engagerad
- Du tycker om att se människor och företag växa

Tillträde

Snarast eller efter senast efter sommaren.

Placeringsort

Stockholm, för närvarande på Essingeöarna men företaget kommer inom kort flytta till större lokaler.

Vid frågor om tjänsten kontakta Helene Jansbo, Management Partners på telefon 070- 548 45 65.

Din ansökan skickar du till: helene.jansbo@managementpartners.se